

Présentez votre objectif de formation – Tutoriel

I. Découvrez la poursuite d'études par apprentissage ou sous statut scolaire

POSE-TOI LA QUESTION ! APPRENTISSAGE OU SCOLAIRE ?

Presque toutes les formations peuvent se faire sous statut scolaire ou en apprentissage.

Mais comment choisir entre les deux ?

En apprentissage, on est salarié : payé, contrat de travail, collègues : un bon moyen de découvrir le monde du travail et de gagner son propre argent. Mais il faut s'adapter à un rythme soutenu.

En scolaire, on est souvent présent en établissement de formation, ce qui laisse **plus de temps pour étudier et préparer les examens**.



Avez-vous retenu l'essentiel ? Pour le savoir, testez vos connaissances grâce au [quiz spécial apprentissage](#) !



Apprentissage ou scolaire ?
Vidéo



Quiz spécial apprentissage

Faites votre choix :

II. Quel est votre objectif de formation ?

Reprenez la fiche métier du métier que vous souhaitez exercer sur Onisep.fr.

Utilisez le lien que vous avez copié lors de la séance précédente.

Vous pouvez aussi mener une nouvelle recherche :

Étape 1 : allez sur [Onisep.fr](https://www.onisep.fr)



Étape 2 :

1. Dans le menu déroulant, choisissez "métier".

2. Tapez ici le nom du métier qui vous intéresse et cliquez sur la loupe.
Par exemple : vendeur ou vendeuse en magasin

*Vous recherchez des
informations sur...*

Métier



vendeur ou vendeuse en magasin



recherche avancée

recherche géographique

Étape 3 :

Choisissez la fiche du métier qui vous intéresse.

Par exemple :
vendeur ou vendeuse en magasin

MÉTIER



VENDEUR/EUSE EN MICRO-INFORMATIQUE ET MULTIMÉDIA

Comme tout commercial, son objectif est de vendre. Son rayon : les produits informatiques, tels que les ordinateurs, imprimantes, logiciels... Les

MÉTIER



VENDEUR/EUSE-MAGASINIER/ÈRE EN FOURNITURES AUTOMOBILES

Phares, plaquettes de frein, pneus, autoradio, pompe à gasoil, pare-brise... le vendeur-magasinier en fournitures automobiles se partage entre le

MÉTIER



VENDEUR/EUSE EN ANIMALERIE

Le vendeur en animalerie est là pour conseiller au client l'animal de compagnie qui s'adaptera le mieux à son mode de vie et à sa personnalité. Il doit veiller également à la bonne tenue de

MÉTIER



CHARGÉ/E DE CLIENTÈLE BANQUE

Connaissant parfaitement les produits proposés par sa banque et le profil de ses clients, le chargé de clientèle banque cherche la solution la plus adaptée et la plus rentable pour

MÉTIER



VENDEUR/EUSE-CONSEIL EN MATÉRIEL AGRICOLE

Le vendeur-conseil en matériel agricole assure la vente des tracteurs et autres équipements agricoles. Un métier qui exige patience et compétences

MÉTIER



CHEF/FE DES VENTES

Le chef des ventes pilote une équipe de commerciaux sur une zone géographique donnée ou sur une ligne de produits. Son objectif : optimiser les ventes. Un métier accessible après

MÉTIER



VENDEUR/EUSE EN MAGASIN

En magasin spécialisé, en grande surface, dans une petite boutique... face à une clientèle informée et exigeante, les vendeurs doivent argumenter et adapter leur discours en fonction

ARTICLE



ET SI JE FAISAIS MON STAGE DE 3E... DANS UNE BANQUE ?

Accorder un prêt immobilier, garantir une automobile contre le vol, conseiller un produit d'épargne retraite... les professionnels de la banque et de l'assurance accompagnent les

Étape 4 :

[Fiche métier](#)

Vendeur/euse en magasin

En magasin spécialisé, en grande surface, dans une petite boutique... face à une clientèle informée et exigeante, les vendeurs doivent argumenter et adapter leur discours en fonction des besoins de chacun pour vendre les produits.

Salaire débutant

1603€ brut

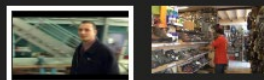


Témoignage

[Lire la transcription](#)



Vendeur itinérant en Fournitures et équipement de la maison



Sous la vidéo, lisez attentivement le paragraphe intitulé “les formations et les diplômes”.

**Cliquez sur ce qui vous intéresse.
Recopiez les formations que vous souhaitez suivre.
Vous pouvez émettre plusieurs choix.**

Les formations et les diplômes

Après la 3e

2 ans pour préparer un CAP dans le secteur du commerce ; 3 ans pour un bac professionnel dans le commerce ou la vente, éventuellement complété par la MC vendeur spécialisé en alimentation ou une FCIL (formation complémentaire d'initiative locale) du domaine (1 an).

Après le bac

2 ou 3 ans pour préparer un BTS ou un BUT dans le secteur commercial ; des formations en 1 an sont aussi possibles.

■ CAP ou équivalent

[CAP Équipier polyvalent du commerce](#)

■ CAP ou équivalent + 1 an

[MC Vendeur spécialisé en alimentation](#)

■ bac ou équivalent

[Bac pro Métiers du commerce et de la vente option A animation et gestion de l'espace commercial](#)

[Bac pro Technicien conseil vente en alimentation \(produits alimentaires et boissons\)](#)

[Bac pro Technicien conseil vente en animalerie](#)

[Bac pro Technicien conseil vente univers jardinerie](#)

[BT Métiers de la musique](#)

[Vendeur-conseil en équipements de la maison connectée](#)

[Vendeur conseiller commercial \(réseau Négoventis\)](#)



Fiche métier :
vendeur ou vendeuse
en magasin

Étape 5 :

Recopiez les formations qui vous intéressent.

Par exemple, pour le métier de vendeur ou vendeuse en magasin, vous pouvez recopier :

- [CAP Équipier polyvalent du commerce](#)
- [Bac pro Métiers du commerce et de la vente option A animation et gestion de l'espace commercial](#)

**Attention : une fois le bac pro choisi,
Cliquez sur la 2^{de} pro, pour découvrir la famille de métiers**

- [2^{de} pro métiers de la relation client](#)

À retenir :

Pour chaque métier, recherchez si des formations sont proposées :

SOUS STATUT SCOLAIRE :

- en lycée professionnel : CAP ou 2^{de} bac pro (famille de métiers indifférenciée)
- en lycée agricole : CAP agricole ou 2^{de} bac pro agricole

EN APPRENTISSAGE :

- en CFA : CAP ou 2^{de} bac pro de la spécialité du baccalauréat choisi



[Nouvelle Voie pro](#)
Les formations

*(À explorer avec vos
parents, tuteurs légaux
et/ou Psy-EN)*

CONCLUSION :

**Vous pouvez ainsi parler de votre objectif de formation !
Recopiez les formations qui vous intéressent dans votre présentation.**

Par exemple :

Je souhaite exercer le métier de vendeuse ou vendeur en magasin,
parce qu'il semble correspondre à mes centres d'intérêt. **J'aime bien aider, écouter et conseiller.**

Je sais déjà **accueillir les clients, parce que j'ai fait un stage en magasin.**

Ou bien : Je n'ai pas d'expérience particulière en magasin. Mais je fais partie d'un club de sport, et j'ai remarqué que j'aime bien aider et conseiller les plus jeunes que moi. J'aime aussi adapter mes tenues sportives, selon l'activité que je pratique. Alors, je pourrai aider et conseiller les clients dans plusieurs types de magasins.

En me formant à ce métier, je sais que je vais apprendre **à m'organiser. Je devrai préparer le magasin avant l'ouverture, trier les marchandises, étiqueter les produits, disposer les articles sur les étagères. Je sais aussi que je pourrai travailler dans plusieurs sortes de magasins, même ceux qui vendent des produits de la ferme !**

I. Je vais suivre une formation sous statut scolaire

Je souhaite poursuivre ma formation en CAP équipier polyvalent du commerce ou en seconde bac pro métiers de la relation client, en lycée professionnel.

Je souhaite poursuivre une formation dans les métiers du conseil et de la vente, en enseignement agricole.

II. J'envisage aussi ces formations en apprentissage.

En apprentissage, j'entrerai directement dans une seconde professionnelle correspondant à la spécialité du bac pro choisi.



[Educagri](#)

Les grandes familles
de métiers
et les formations

*(À explorer avec vos
parents, tuteurs légaux
et/ou Psy-EN)*

Pour finir, recherchez les formations près de chez vous, sur [OniseP.fr](https://oniseP.fr)

Par exemple : CAP équipier polyvalent du commerce

Vous recherchez des informations sur...

Recherche géographique

-
-

2. Cliquez sur "une formation près de chez vous".

TROUVER VOTRE FORMATION

Moteur de recherche permettant de sélectionner, dans la base OniseP, mise à jour quotidiennement, parmi plus de 24 000 établissements, ceux qui correspondent à vos critères.

QUE RECHERCHEZ-VOUS ?

3. Entrez le nom de la formation, votre localité et cliquez sur la loupe pour connaître les établissements près de chez vous.

Recopiez les noms des établissements qui vous intéressent.